

## 三島バル参加要項【保存版】

### 【三島バルとは】

三島バルとは、スペインの「バル」を参考に三島市内のお店をはしごして楽しんでいただく食べ歩きイベントです。バル当日は各参加店舗の情報が載ったバルマップを手に、約4000人のお客様がお店をはしごしながら当日限定で提供されるバルメニュー楽しめます。

地域の横のつながりを作り、店舗が協力し合いながら、お客様にその魅力をPRし知っていただく為に、バルのイベント当日はもちろん、年間通してお客様とお店とが幸せな関係を作るための機会を作っていく活動と考えています。

### 【“バル (BAR)”とは】

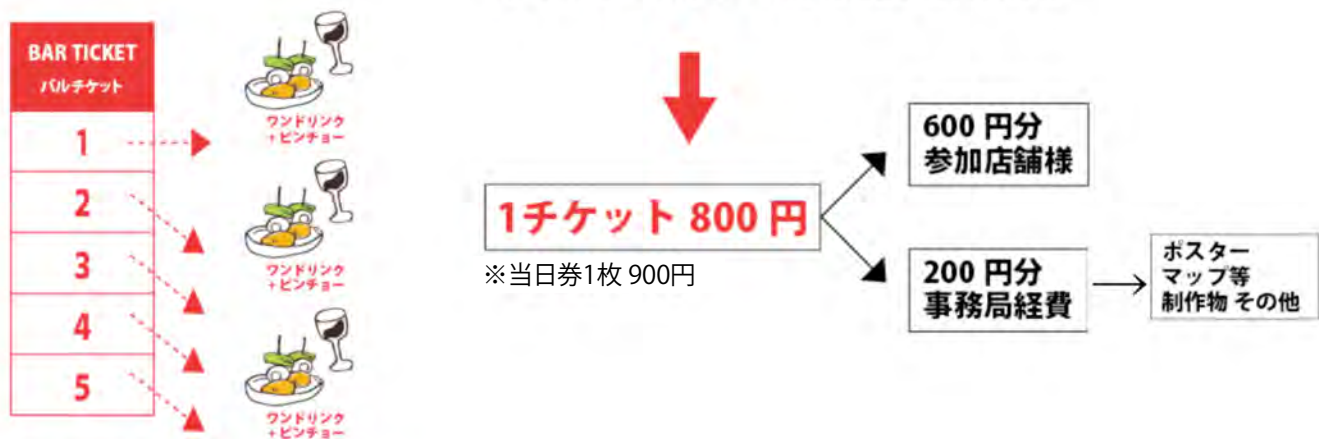
スペイン語で、喫茶店であり、立ち飲み居酒屋、食堂、社交場を指します。スペインでは、バルへ友人数人で出かけて行ったら、お酒とピンチョー（1皿料理）を楽しみながら数軒はしごすることが日常的に行われています。

### 【開催内容】

- 1.開催時期 年1回 10月を予定
- 2.開催場所 三島市内（三島駅南側地区）
- 3.主催 三島バル実行委員会 代表：川村結里子  
所在地：〒411-0858 三島市中央町4-19  
TEL：055-955-7750 E-mail：[musubiya@me.com](mailto:musubiya@me.com)

### 【三島バルの仕組み】

チケット5枚綴 4,000円  
1チケット800円×5枚 ※当日券1枚900円



バルチケットは

- 1冊を1人が使っても仲間に分けて使ってもOK！
- 1冊で5軒のピンチョーを楽しむことができます。

※当日チケットが使い切れなかった方の為の「後バル」については  
お客様は1枚600円分の金券としてお使い頂けます。

お客様がチケットを持って来店されたら、バルメニュー（1ドリンク＆1フード or おみやげ）を1チケット（プレミアムの場合は2チケット）と引換にご提供下さい。

前売り券 5 枚綴り 1 冊 4,000 円 (1 枚 800 円×5 枚綴り)・当日券 1 枚 900 円  
**800 円 (当日券 900 円) のチケット代のうち、600 円を店舗へ**分配させていただきます。

### 【後バルとは】

①! 参加者が当日使い切れなかったチケットを、**参加店舗全店で「600 円の金券」として**1 店舗で何枚でも利用できる期間です。後バル期間中は引き続き三島バルタペストリーの掲示をお願いしております。**※後バル期間…バル翌日から 2 週間**

### 【バルの種類】

#### **通常バル** 1フード&1ドリンクのバルメニュー

1フード&1ドリンクのバルメニューを1チケットと引き換えで提供。

#### **おみやげバル** 小売店や和菓子・洋菓子店等のテイクアウト

例として、焼き菓子セット・テイクアウトメニューなどを1チケットと引き換えで提供。

#### **体験バル** マッサージ、美容室、カルチャースクール等の施術体験

例として、ネイル・ヘッドスパ10分・お試し講座等を店舗又は出張にて1チケットと引き換えで体験。

#### **プレミアムバル** ワンランク上のバルメニュー

1フード&1ドリンクorおみやげor体験を「**バルチケット2枚**」と引換えで提供。

プレミアムバルメニューの場合は数量限定販売が可能です。

※「通常&おみやげ」「通常&プレミアム」「プレミアムのみ」等の組み合わせは自由です。

※三島バルにおける**店舗営業時間は最低 4 時間から**とさせていただきます。

### **他市町村からの出店エリアについて**

三島の中心市街地より少し離れた所や近隣の市町村から、三島バルへ出張して参加頂けるシステムです。通常のバルと同じ様にバルメニューをバルチケットで販売して頂きます。

**<予定> 出張ブース出店時間：12：00～20：00 会場：TMOホール 他**

### **三島バル本部について**

時間：11：00～20：00 (17：00～オープニングセレモニー&おふるまい)

会場：三島商工会議所 1 階 TMOホール

業務内容・・・ 1) 三島バルインフォメーション

2) 当日券販売&予約チケット引換カウンター

3) グリーンパスの発行 他

## 【 主な客層 】

お年寄りから子供まであらゆる年代の方たちが対象。

(アンケート結果では30～50代の男女が多く、男女比率は女性が60%)

## 【 チケット入手方法 (参考) 】 参加店舗での店頭販売とHPからのネット予約

1)店頭売り 各参加店舗にて (39%)

2)HPより <http://mishima-bar.net/> (19%)

3)三島商工会議所 (10%)

## 【過去の動員データ】

	第1回	第2回	第3回	第4回	第5回
参加者数	1500人以上	2700人以上	3000人以上	3000人以上	3000人以上
チケット販売数	約800冊	約1800冊	約2000冊	約2400冊	約2500冊

第6回 参加者数 3300人以上 チケット販売数 約2600冊

第7回 参加者数 4000人以上 チケット販売数 約3300冊

第8回 参加者数 4000人以上 チケット販売数 約3300冊

第9回 参加者数 4000人以上 チケット販売数 約2700冊

第10回 参加者数 4000人以上 チケット販売数 約2700冊

## 【 プロモーション 】

### 1)集客ツールの作成・活用 (例)

1.公式ホームページでの告知 バルメニュー/店舗情報等の掲載

2.公式ブログでの告知

3.メールマガジン/フェイスブック/ツイッターでの告知

4.ちらし・ポスター・マップの作成

5.後援・協賛 三島市・商工会議所・観光協会・各種メディア

6.各企業へ案内送付 その他

### 2)各種媒体への露出

上記営業活動と並行して各種マスコミやメディアと連携した媒体への掲載

による広報活動を行います。また、市の広報誌や地元の情報誌・地元新聞

やFMなどへの掲載依頼等周知・集客活動を行います。

### 3)参加店舗によるPR

参加店舗に前売り券の販売等、店頭でのPRやお客様へのお声かけなどを協力して頂きます。

## チケット精算について

精算期間中に、使用済みバルチケットの枚数を数え、事務局に事前連絡の上、使用済みチケット/前売り・当日販売チケットの売上金/売れ残ったチケット/印鑑をご持参下さい。使用済みチケット1枚につき600円で精算させていただきます。参加店舗がお客様からのバルチケットを紛失してしまった場合、紛失分は精算不可となりますのでご注意ください。

<精算期間>第1期:バル終了後3日間 / 第2期:後バル終了後4日間

※詳細は別途お配りする用紙を参照下さい。

## 【 三島バル参加のルールとお願い 】

参加希望の店舗は以下のルールにご賛同の上、ご参加下さい。

- ① 三島バル実行委員会は、三島バルというイベントを通じて自らの商売は勿論、三島の経済の発展、街の活性化の為に一致協力し活動を行うことを目的としています。
- ② 参加店舗・会場設営ボランティア等、三島バル関係者は実行委員会メンバーとなりますので、バルに関してご協力をお願い致します。
- ③ 参加飲食店は、最終バル会議日に実行委員会からご連絡させて頂く最低数量を目安にバルメニューをご用意下さい。又は、あらかじめ限定数量を申告・記載をお願い致します。申告頂いたバル時間内は用意したメニューが完売したとしても可能な限り別メニュー等でのご対応をお願い致します。万が一完売した場合で、別メニューでの対応が不可能な場合には事務局へ必ずご連絡下さい。
- ④ バル会議（実行委員会会合）について参加店舗は原則出席をお願いしております。やむなく欠席の場合には、配布物の関係もあるため事務局までご連絡下さい。会議に欠席した場合、決定事項に関しては同意頂いたことと判断させて頂きます。また必要な場合、定期開催日時以外の日程でも委員を招集し会合を開催することがあります。※1度も会議に参加されない店舗は次回の参加を見送らせて頂く場合がございます。
- ⑤ 店舗情報等の書類の提出については期日厳守をお願いします。万が一提出が遅れたり連絡を忘れてしまった場合、マップ等の掲載内容について不備が生じたり、空欄での対応になる場合がございます。
- ⑥ 三島バル実行委員会での決議によっては、その店舗が三島バルへ参加を希望したとしても参加出来ない場合があります。また不正な行為、もしくは他の参加者が不快に感じる行為等、イベント運営に支障をきたす行為を行った場合には参加を辞退して頂くことがあります。
- ⑦ バルに参加したら儲かるというものではありません。バルに参加頂くことは、新規のお客様にお店を知ってもらい再来店して頂くきっかけ作りと考えています。ですので、バルメニューの内容もちょっとお客様がお得だったね、良かったねと思って頂ける様に、バルの日はお店のPRと思ってご参加頂ければと思います。※当日、お客様に対し再来店を促す為のPR やツール配布等は自由に行って頂いてかまいません。

### 地区実行委員制度について

イベント運営が円滑に進められるように（三島駅前・大社町～田町・本町・広小路北・広小路南・バル村）の各エリアの店舗に地区実行委員としてご協力頂いております。主な活動は地区実行委員会議の開催、イベント運営の改善、資料配布、マップ校正等の作業になります。地区実行委員店舗の負担が大きくなるように、ご協力のほど宜しくお願い致します。又、地区実行委員は参加店舗の持ち回りでお願いしております。本部よりお願いの際には是非ご協力をお願い致します。